THE AIM COMPANIES

RÉGIME DE REVENU DES MEMBRES

POUR AIDER À AMÉLIORER VOTRE AVENIR FINANCIER

Bienvenue à

THE AIM COMPANIES

la nutrition qui fait de l'effet

Nous sommes heureux que vous ayez choisi The AIM Companies™ comme partenaire fiable de votre santé personnelle et financière. Ensemble, nous façonnons un avenir plus sain et plus prospère en proposant une opportunité commerciale qui récompense ceux qui distribuent nos concentrés d'aliments complets, nos suppléments nutritionnels et nos produits de soins de la peau de qualité supérieure.

Notre mission

En coopération avec ses Membres, AIM a pour mission de continuer à améliorer la vie des gens par le biais de la santé et de la libre entreprise tandis que nous avançons avec confiance vers l'avenir. C'est une mission très simple, fondée sur les idéaux les plus nobles de l'esprit humain, soit le soin et le souci d'autrui, l'initiative personnelle et le désir d'une vie meilleure.

Membre ou Client

AIM offre deux options pour l'achat direct des produits de l'entreprise, soit le statut de Membre ou celui de Client. L'intérêt que présente l'opportunité commerciale est souvent le facteur clé qui décide du choix de Membre ou de Client. Advenant qu'un Client décide de devenir Membre, la transition s'effectue en toute simplicité.

À titre de Membre, vous pouvez participer au Régime de revenu des Membres au rythme qui vous convient. C'est à vous de décider si vous souhaitez gagner un revenu à temps partiel ou créer une entreprise à temps plein.

Un exemplaire à jour de la Déclaration de divulgation des revenus de AIM est disponible en tout temps à theaimcompanies.com ou sur demande.

Récompenses des Membres

Le Régime de revenu des Membres donne aux Membres le potentiel de gagner de généreuses commissions, primes et prix en argent. Les Membres peuvent avancer en créant une ligne descendante, en desservant une clientèle et en guidant les Membres actifs de leur ligne descendante.

- La phase de croissance des Membres *(voir les pages 4 et 5)*
  Vous utilisez et vous partagez les produits AIM avec enthousiasme et vous êtes prêt à parrainer d'autres Membres et à bâtir votre équipe. Vous serez récompensé à mesure que votre volume de groupe augmentera et que vous serez promu aux premiers paliers du Régime de revenu.
- La phase d'expansion des Membres *(voir les pages 6 et 7)*
  Vous avez établi votre entreprise et vous êtes prêt à entrer dans les rangs des Directeurs d'élite en menant d'autres personnes à la réussite.
- Les chefs de file *(voir les pages 8 et 9)*
  Profitez des récompenses que vous apporteront un volume de groupe de membres actifs et en bonne santé, ainsi que l'aide grâce à laquelle vos trois premières générations de Directeurs atteindront la même réussite. Augmentez encore davantage vos récompenses en bâtissant encore deux « lignées » ou plus dans votre ligne descendante florissante. Vous recevrez de plus un prix en argent chaque fois que vous serez promu à un nouveau titre ou que vous établirez un nouveau Directeur de première ligne.

L'avantage de AIM

En plus des autres avantages de l'adhésion à AIM, le Régime de revenu offre aux Membres une occasion de commercialiser les produits AIM par le biais d'un commerce à domicile.

Une excellente opportunité

Un commerce AIM à domicile offre la liberté. Il n'exige qu'un investissement et des frais généraux minimaux et vos dépenses sont déductibles d'impôt. Il vous permet de travailler chez vous à votre propre rythme et quand cela vous convient et il n'impose aucune limite à vos gains potentiels.

Traitement mensuel des affaires

Les commissions, les primes et les prix en argent sont calculés et versés chaque mois sur la base des activités commerciales du mois précédent. AIM se charge de la logistique des versements qui vous sont dus pour les activités de votre ligne descendante sur les marchés du monde entier.

Compression

La compression maximise le potentiel de réalisation des commissions en assurant que les Membres productifs d'une ligne descendante occupent tous les paliers d'admissibilité. Les niveaux ou générations de Membres de votre ligne descendante qui n'ont pas passé de commande mensuelle d'admissibilité sont omis lors du calcul des commissions afin d'assurer que seuls les Membres actifs de votre ligne descendante comptent en tant que niveaux aux fins du régime de commissions.

Titres permanents

Les titres offerts par AIM sont permanents. Autrement dit, vous conserverez le titre que vous avez mérité aussi longtemps que vous maintiendrez les montants minimaux de votre Volume personnel (VP) annuel requis pour que votre adhésion demeure active et soit renouvelée chaque année.

Renouvellement annuel gratuit de l'adhésion

Chaque année à la date anniversaire de votre adhésion, vous devez payer des frais de réadhésion. Ces frais sont automatiquement annulés si vos achats personnels ont atteint un montant minimum au cours de l'année précédente de votre adhésion. Pour l'annulation des frais de réadhésion de 20 $, les Membres (achats en gros) doivent avoir accumulé 100 points en Volume personnel (VP), tandis que les Membres privilégiés et les Bâtisseurs de groupe doivent avoir accumulé 600 points de VP pour l'annulation de leurs frais de réadhésion de 150 $.

Une valeur inégalée

En plus de la possibilité de gagner des commissions, des primes et des prix en argent, vous bénéficiez des **barèmes de prix exclusivement offerts à nos Membres, qui sont les plus avantageux pour l'achat de produits AIM.**

Les Membres de AIM bénéficient également de **remises sur volume économiques :**

- Economie de 5 pour cent sur les commandes de produits de 200 $ ou plus (ou les AMR de 100 $)
- Economie de 10 pour cent sur les commandes de produits de 600 $ ou plus (ou les AMR de 300 $)

Vous pouvez économiser encore davantage en commandant les produits en emballages de 6, les emballages combinés et les trousses de départ.

AIM recommande d'instituer le renouvellement automatique des commandes mensuelles **(Automatic Monthly Reorder ou AMR)** approprié qui vous permettra de recevoir vos commissions mensuelles ainsi que le renouvellement automatique et gratuit de votre adhésion annuelle. Un AMR offre également des seuils inférieurs pour les remises qui vous permettent de faire des économies.

Définitions des termes importants

Les **Primes sur le volume (PV)** sont la valeur en points attribuée à chacun des produits. Les PV sont comptabilisées chaque mois et servent à déterminer les promotions, l'admissibilité et les commissions.

Le **Volume personnel (VP)** est le total des primes sur le volume (PV) que vous accumulez pour vos achats personnels.

Le **Volume de groupe (VG)** est le total des primes sur le volume (PV) que vous accumulez pour les achats de tous les Clients privilégiés, Membres (achats en gros), Membres privilégiés et Bâtisseurs de groupe de votre ligne descendante, PLUS les PV de votre Volume personnel (VP).

Les **commissions** sont le revenu versé mensuellement à un Membre AIM admissible pour avoir passé une commande mensuelle d'admissibilité en fonction de son titre chez AIM. Vous gagnez des commissions mensuelles basées sur les PV que vous et les Membres de votre ligne descendante accumulez en achetant des produits AIM chaque mois.

Votre **ligne descendante** représente les Membres qui se sont inscrits chez AIM en passant par vous – soit que vous les ayez personnellement parrainés ou que vous appartenez à la ligne ascendante de leur parrain. Les Membres de votre ligne descendante peuvent aussi être appelés votre organisation, votre réseau, votre groupe ou votre équipe.

La phase de croissance des Membres

Il n'y a rien de plus simple que de devenir Membre de AIM – il suffit de payer une cotisation initiale de 20 $ pour entreprendre votre projet, celui d'encourager d'autres personnes à améliorer leur santé. Vous serez alors prêt à partager les aliments complets en poudre, les suppléments nutritionnels et les produits de soins de la peau AIM de qualité supérieure avec d'autres personnes qui souhaitent améliorer et entretenir leur santé et leur bien-être.

AIM propose deux options aux personnes que vous parrainez – soit le statut de Membre ou celui de Client. L'intérêt que présente l'opportunité commerciale de AIM est souvent le facteur clé qui décide du choix de devenir Membre ou Client. Advenant qu'un Client décide de devenir Membre, la transition est facile en tout temps.

Membre de AIM (achats en gros)

Ce premier palier donne accès aux avantages de l'adhésion à AIM, y compris la possibilité de parrainer d'autres personnes et de bénéficier des prix et des remises sur volume accordés aux Membres.

Pour gagner des commissions, visez à atteindre le premier palier permettant de gagner des commissions, soit le titre de Membre privilégié.

Membre privilégié AIM

Le titre de Membre privilégié est le premier titre AIM qui permette de gagner des commissions, vous offre une commission de 6 % sur votre volume personnel ainsi qu'une commission de 7 % sur les achats de vos Clients AIM, nommés Clients privilégiés dans le Régime de revenu des membres. En ce qui concerne les volumes de groupe de vos Membres de première ligne, vous gagnerez 7 % sur le volume personnel des Membres (achats en gros) et 4 % sur celui des Membres privilégiés.

Pour mériter ce titre, il vous faudra accumuler un total de 600 points de Volume de groupe (VG) en 3 mois consécutifs. Pour recevoir des commissions sur les activités de votre ligne descendante, il vous faudra passer une commande mensuelle admissible de 50 points de Volume personnel (VP).

Bâtisseur de groupe AIM

Le palier de Bâtisseur de groupe vous permet de gagner une commission de 12 % sur votre volume personnel et une commission de 13 % sur les achats de vos Clients privilégiés. En ce qui concerne les volumes de groupe de vos Membres de première ligne, vous gagnerez 13 % sur le volume personnel des Membres (achats en gros), 7 % sur celui des Membres privilégiés et 4 % sur celui des Bâtisseurs de groupe.

Pour mériter ce titre, il vous faudra accumuler un total de 3 000 points de Volume de groupe (VG) en 3 mois consécutifs. Pour recevoir des commissions sur les activités de votre ligne descendante, il vous faudra passer une commande mensuelle admissible de 100 points de Volume personnel (VP).

Directeur AIM

Le palier de Directeur vous permet de gagner une commission de 18 % sur votre volume personnel et une commission de 19 % sur les achats de vos Clients privilégiés. En ce qui concerne les volumes de groupe de vos Membres de première ligne, vous gagnerez 19 % sur le volume personnel des Membres (achats en gros), 13 % sur celui des Membres privilégiés et 7 % sur celui des Bâtisseurs de groupe.

Pour mériter ce titre, il vous faudra accumuler un total de 6 000 points de Volume de groupe (VG) en 3 mois consécutifs. Pour recevoir des commissions sur les activités de votre ligne descendante, il vous faudra passer une commande mensuelle admissible de 150 points de Volume personnel (VP).

POUR MÉRITER LE TITRE	MEMBRE (ACHATS EN GROS)	MEMBRE PRIVILÉGIÉ	BÂTISSEUR DE GROUPE	DIRECTEUR
VOLUME DE GROUPE SUR 3 MOIS*		600	3 000	6 000
ADMISSIBILITÉ MENSUELLE				
VOLUME PERSONNEL (VP)		50	100	150
RÉMUNÉRATION	POURCENTAGES DE COMMISSIONS MEMBRES DE PREMIÈRE LIGNE			
ACHATS PERSONNELS		6 %	12 %	18 %
CLIENT PRIVILÉGIÉ		7 %	13 %	19 %
MEMBRE (ACHATS EN GROS)		7 %	13 %	19 %
MEMBRE PRIVILÉGIÉ		4 %	7 %	13 %
BÂTISSEUR DE GROUPE			4 %	7 %

**Volume de groupe (VG) total sur une période de 3 mois. C'est une condition requise une seule fois pour mériter le titre.*

La promotion au palier de Directeur AIM offre un potentiel accru de revenus. En plus des commissions que vous gagnez régulièrement sur votre volume de groupe et sur ceux des Membres de votre ligne descendante qui sont également promus au titre de Directeur (voir les pages 6 et 7), vous pouvez aussi avoir droit à de généreuses primes au leadership et à des récompenses en argent. Votre promotion au palier de Directeur vous donne d'ailleurs droit à une **récompense Promotion directeur de 350 $ USD**. (Voir les pages 8 et 9 pour tous les détails.)

La phase d'expansion des Membres

Votre commerce est solidement établi et vous partagez avec enthousiasme les bienfaits de la nutrition AIM. Vous êtes prêt à développer votre entreprise en entrant dans les rangs des Directeurs d'élite en menant d'autres personnes vers la réussite.

Directeur AIM

En plus de ce que vous gagnez sur votre Volume de groupe (voir « Directeur AIM » à la page 5), le palier de Directeur vous permet de gagner des commissions sur les volumes de groupe pour la séparation de Directeurs de vos trois premières générations : une commission de 6 % pour vos Directeurs de 1ère génération, une commission de 3 % pour vos Directeurs de 2e génération et une commission de 2 % pour vos Directeurs de 3e génération.

Directeur Saphir-étoile AIM

En plus de ce que vous gagnez au palier de Directeur, le titre de Directeur Saphir-étoile vous permet de gagner une commission de 1 % sur les volumes de groupe de vos Directeurs de 4e génération.

Pour mériter ce titre, accumulez trois Directeurs de première ligne, de première génération qui commencent le mois au titre de Directeur et remplissent les critères d'admissibilité au cours du même mois. Pour recevoir des commissions sur les activités de votre ligne descendante, il vous faudra passer une commande mensuelle admissible de 150 points de Volume personnel (VP).

Directeur Émeraude royale AIM

En plus de ce que vous gagnez au palier de Directeur, le titre de Directeur Émeraude royale vous permet de gagner une commission de 1 % sur les volumes de groupe de vos Directeurs de 4e et 5e générations.

Pour mériter ce titre, accumulez six Directeurs de première ligne, de première génération qui commencent le mois au titre de Directeur et remplissent les critères d'admissibilité au cours du même mois. Pour recevoir des commissions sur les activités de votre ligne descendante, il vous faudra passer une commande mensuelle admissible de 150 points de Volume personnel (VP).

Directeur Diamant bleu AIM

En plus de ce que vous gagnez au palier de Directeur, le titre de Directeur Diamant bleu vous permet de gagner une commission de 1 % sur les volumes de groupe de vos Directeurs de 4e, 5e et 6e générations.

Pour mériter ce titre, accumulez neuf Directeurs de première ligne, de première génération qui commencent le mois au titre de Directeur et remplissent les critères d'admissibilité au cours du même mois. Pour recevoir des commissions sur les activités de votre ligne descendante, il vous faudra passer une commande mensuelle admissible de 150 points de Volume personnel (VP).

Directeur, membre du Club du président de AIM

En plus de ce que vous gagnez au palier de Directeur Diamant bleu, le titre le plus élevé de AIM, celui de Directeur, membre du Club du président, vous permet de gagner **une commission additionnelle de 1 % sur votre volume de groupe et sur les volumes de groupe de vos Directeurs de 1ère à 6e générations.** *Remarque : cette commission additionnelle de 1 % est payée séparément dans le cadre des commissions que vous avez gagnées, mais est reflétée dans les pourcentages ci-dessous à titre indicatif seulement.*

Pour mériter ce titre, accumulez douze Directeurs de première ligne, de première génération qui commencent le mois au titre de Directeur et remplissent les critères d'admissibilité pendant 12 mois consécutifs. Pour recevoir des commissions sur les activités de votre ligne descendante, il vous faudra passer une commande mensuelle admissible de 150 points de Volume personnel (VP).

POUR MÉRITER LE TITRE	DIRECTEUR	DIRECTEUR SAPHIR-ÉTOILE	DIRECTEUR ÉMERAUDE ROYALE	DIRECTEUR DIAMANT BLEU	DIRECTEUR, MEMBRE DU CLUB DU PRÉSIDENT
EXIGENCE UNIQUE	6 000 (VG 3 MOIS)	3 DIRECTEURS DE PREMIÈRE LIGNE*	6 DIRECTEURS DE PREMIÈRE LIGNE*	9 DIRECTEURS DE PREMIÈRE LIGNE*	12 DIRECTEURS DE PREMIÈRE LIGNE**
ADMISSIBILITÉ MENSUELLE					
VOLUME PERSONNEL (VP)	150	150	150	150	150
RÉMUNÉRATION	POURCENTAGES DE COMMISSIONS MEMBRES DE PREMIÈRE LIGNE				
ACHATS PERSONNELS	18 %	18 %	18 %	18 %	19 %
CLIENT PRIVILÉGIÉ	19 %	19 %	19 %	19 %	20 %
MEMBRE (ACHATS EN GROS)	19 %	19 %	19 %	19 %	20 %
MEMBRE PRIVILÉGIÉ	13 %	13 %	13 %	13 %	14 %
BÂTISSEUR DE GROUPE	7 %	7 %	7 %	7 %	8 %
	POURCENTAGES DE COMMISSIONS GÉNÉRATIONS				
1ÈRE GÉNÉRATION	6 %	6 %	6 %	6 %	7 %
2E GÉNÉRATION	3 %	3 %	3 %	3 %	4 %
3E GÉNÉRATION	2 %	2 %	2 %	2 %	3 %
4E GÉNÉRATION		1 %	1 %	1 %	2 %
5E GÉNÉRATION			1 %	1 %	2 %
6E GÉNÉRATION				1 %	2 %

**Pour mériter ce titre : le nombre requis de Directeurs de première ligne doit remplir les critères d'admissibilité au cours du même mois.*

***Pour mériter le titre de Directeur, Membre du Club du président : les 12 Directeurs de première ligne doivent remplir les critères d'admissibilité pendant 12 mois consécutifs.*

Les chefs de file

En tant que Directeur ou Directeur d'élite, vous pouvez gagner de généreuses primes au leadership chaque mois et recevoir des prix en argent chaque fois que vous êtes promu à un nouveau titre ou que vous obtenez un nouveau Directeur de première ligne.

Prime de croissance aux Directeurs

Cette prime mensuelle au leadership est calculée à partir de votre Volume de groupe (VG), soit votre Volume personnel (VP) plus celui de vos Clients privilégiés, Membres (achats en gros), Membres privilégiés et Bâtisseurs de groupe. Pour recevoir cette prime, vous devez commencer le mois au palier de Directeur et atteindre un Volume personnel minimum de 300 points ainsi qu'un Volume de groupe minimum de 1 500 points. La Prime de croissance aux Directeurs permet de gagner jusqu'à huits parts, ce qui représente une augmentation importante des revenus offerts par AIM.

4 % DES PV GLOBALES DE AIM	
VOLUME DE GROUPE	PARTS
VG DE 1 500	0,5 part
VG DE 3 000	1 part
VG DE 4 000	2 parts
VG DE 5 000	3 parts
VG DE 6 000	4 parts
VG DE 7 000	5 parts
VG DE 8 000	6 parts
VG DE 9 000	7 parts
VG DE 10 000	8 parts

Remarque : votre Volume de groupe (VG) se sépare de celui de votre parrain le mois de votre promotion au palier de Directeur. Toutefois, votre VG continue à être inclus dans celui de votre parrain au cours du mois en question pour le calcul de la Prime de croissance aux Directeurs. Le mois suivant, vous aussi devenez admissible aux Primes de croissance aux Directeurs.

Prime sur trois générations

Cette prime mensuelle au leadership récompense le développement des leaders d'une ligne descendante et est calculée à partir des Volumes de groupe de vos Directeurs séparés jusqu'à trois générations. Pour recevoir cette prime, vous devez commencer le mois au palier de Directeur et atteindre un Volume personnel (VP) minimum de 300 points ainsi qu'un Volume de groupe (VG) minimum de 1 500 points. Vous devez aussi avoir un ou plusieurs Directeurs admissibles ayant commencé le mois au titre de Directeur avec un VP minimum de 300 points et un VG minimum de 1 500 points. Vous pouvez gagner jusqu'à deux parts pour chacun de vos Directeurs de 1ère, 2e et 3e générations. Pour recevoir le plus grand nombre de parts, il vous faudra appartenir à une échelle de Volume de groupe égale à ou plus élevée que celle du Directeur pour lequel vous recevrez la prime, sans quoi la ou les parts que vous gagnerez se baseront sur votre propre échelle de Volume de groupe.

2 % DES PV GLOBALES DE AIM	
VOLUME DE GROUPE	PARTS
VG DE 1 500 - 2 999	0,5 part
VG DE 3 000 - 4 999	1 part
VG DE 5 000 - 6 999	1,5 part
VG DE 7 000 +	2 parts

Remarque : un maximum de 1 000 points en Volume personnel (VP) sera inclus dans le Volume de groupe (VG) lors du calcul des parts gagnées pour la Prime de croissance aux Directeurs et la Prime sur trois générations.

Prime au leadership d'élite

Cette prime mensuelle au leadership vous récompense pour avoir bâti une organisation active et en profondeur. Pour avoir droit à cette prime mensuelle, vous devez avoir atteint le palier d'élite de Directeur Saphir-étoile ou plus haut au début du mois, avec au moins 300 points de VP et un VG de 3 000 points. Vous devez avoir au moins deux « lignées » (voir le « Glossaire des définitions » à la page 11) ayant chacune un volume total de ligne descendante (VTLD) de 20 000 points. Vous serez récompensé par une prime de 1 à 3 pour cent sur le Volume de groupe (VG) de vos Directeurs de 4e à 6e générations, selon votre palier au début du mois. Vous recevrez la Prime au leadership d'élite la plus élevée que vous ayez méritée au cours du mois.

LIGNÉES 20 000 VTLD	PRIME	DIRECTEUR SAPHIR-ÉTOILE	DIRECTEUR ÉMERAUDE ROYALE	DIRECTEUR DIAMANT BLEU	DIRECTEUR, MEMBRE DU CLUB DU PRÉSIDENT
2 LIGNÉES	1 %	4E GÉN	4E, 5E GÉN	4E, 5E, 6E GÉN	4E, 5E, 6E GÉN
4 LIGNÉES	2 %	4E GÉN	4E, 5E GÉN	4E, 5E, 6E GÉN	4E, 5E, 6E GÉN
6 LIGNÉES	3 %	4E GÉN	4E, 5E GÉN	4E, 5E, 6E GÉN	4E, 5E, 6E GÉN

Prime pour la promotion des Directeurs

Lorsque vous serez promu au titre de Directeur ou à l'un des titres des Directeurs d'élite, AIM vous offrira une Prime pour la promotion des Directeurs totalisant jusqu'à **5 000 $ USD**! Pour recevoir cette prime, vous devrez passer une commande mensuelle d'admissibilité de 150 points de VP ou plus au cours du mois de votre promotion au nouveau titre.

PROMOTION	PRIX
DIRECTEUR	350 $ USD
DIRECTEUR SAPHIR-ÉTOILE	500 $ USD
DIRECTEUR ÉMERAUDE ROYALE	750 $ USD
DIRECTEUR DIAMANT BLEU	1 000 $ USD
DIRECTEUR, MEMBRE DU CLUB DU PRÉSIDENT	5 000 $ USD

Prime de séparation d'un Directeur

La Prime de séparation d'un Directeur est une prime spéciale en argent, offerte une seule fois, qui vous récompense pour avoir créé un nouveau Directeur de première ligne, de première génération. Au cours du mois pendant lequel votre Membre de première ligne atteindra le palier de Directeur AIM, son volume sera encore inclus dans votre Volume de groupe (VG) lors du calcul de votre Prime de croissance aux Directeurs. Le mois suivant, vous pourrez gagner la Prime de séparation d'un Directeur, d'une valeur de **250 $ USD**. Pour recevoir cette prime, vous devez commencer le mois au palier de Directeur et vous et la personne promue au palier de Directeur devez être admissibles aux commissions (minimum de 150 points de Volume personnel (VP)) au cours du mois de la séparation du nouveau Directeur et au cours du mois suivant.

La promotion de votre commerce AIM

Comme c'est le cas pour toute initiative entrepreneuriale, le temps et les efforts investis dans la publicité de votre commerce représentent un élément essentiel de sa croissance. Voici quelques mesures à prendre pour promouvoir votre entreprise AIM.

La touche personnelle

Depuis la fondation de AIM, le marketing de bouche à oreille, soit la plate-forme de médias sociaux originale, a été le principal moyen pour les Membres de développer leur commerce. Le partage d'informations au sujet de la nutrition AIM avec d'autres personnes sera toujours la touche personnelle qui fait de l'effet pour recruter de nouveaux Membres et de nouveaux Clients.

MyAIMStore

Créez votre site Web personnel et GRATUIT MyAIMStore pour lancer votre commerce en ligne. Il vous offre une plate-forme mondiale pour le partage de vos connaissances des produits AIM et de leurs bienfaits. Les achats réalisés par le biais de votre MyAIMStore contribuent à développer votre ligne descendante, ce qui peut générer des revenus supplémentaires grâce aux commissions.

Médias sociaux

Facebook, Instagram et YouTube sont des exemples de plate-formes de médias sociaux à succès qui peuvent vous mettre en contact avec des clients partout au monde. Faites preuve de créativité et envoyez vos messages fréquemment pour créer des abonnés et des mentions 'J'aime' sur les réseaux sociaux. Connectez vos comptes dans les médias sociaux à votre MyAIMStore. Et utilisez ou partagez les messages de The AIM Companies que vous voyez sur les pages des médias sociaux

Publicité imprimée

Utilisez les prospectus, annonces publicitaires, affichage et cartes d'affaires lors des événements locaux et des salons de la santé ainsi que dans les journaux et magazines pour faire connaître votre commerce AIM et MyAIMStore. Dans toute publicité imprimée, utilisez un code QR lié à votre MyAIMStore où les visiteurs pourront s'informer et passer des commandes de produits.

Tableau de bord AIM

Analysez les résultats de votre entreprise AIM en utilisant les diverses mesures situées sur votre tableau de bord juste après que vous vous soyez connecté à theaimcompanies.com. Planifiez votre progression vers votre prochain palier de commissions ou déterminez le chemin qu'il vous reste à parcourir pour gagner vos commissions. Surveillez l'historique des commandes pour effectuer le suivi de votre ligne descendante et planifier vos objectifs.

Chaque mesure que vous prendrez pour promouvoir votre entreprise AIM crée un potentiel de croissance.

GLOSSAIRE DES DÉFINITIONS

Client – Une personne possédant un compte client AIM, également nommée Client privilégié. Les Clients bénéficient d'un prix spécial et gagnent des Récompenses de fidélisation pour leurs achats, mais ne peuvent pas recevoir de remises sur volume, parrainer d'autres personnes ni participer au Régime de revenu des Membres pour gagner des commissions, des primes et des prix en argent.

Commande d'admissibilité mensuelle – Volume d'achats personnels minimaux requis (VP) chaque mois pour avoir droit au versement de commissions mensuelles normales pour votre ligne descendante. Vous devez remplir les critères d'admissibilité requis au palier le plus élevé que vous atteindrez chaque mois.

Directeurs d'élite – Les Directeurs qui atteignent les quatre paliers les plus élevés du Régime de revenu, soit Saphir-étoile, Émeraude royale, Diamant bleu et le Club du président. Pour mériter les trois premiers titres d'élite, il vous faudra obtenir le nombre minimum requis de Directeurs de première ligne, de 1ère génération qui commencent le mois au titre de Directeur et remplissent les critères d'admissibilité au cours du même mois. Pour mériter le titre de Directeur, membre du Club du président, vous devrez obtenir au moins 12 Directeurs de première ligne, de 1ère génération qui commencent le mois au titre de Directeur et remplissent les critères d'admissibilité pendant 12 mois consécutifs.

Directeur séparé – Un Membre de votre ligne descendante qui a été promu au titre de Directeur AIM ou à un titre plus élevé. Bien qu'un Directeur fasse toujours partie de votre organisation, ses achats et ceux de sa ligne descendante ne sont plus inclus dans votre Volume de groupe à partir du mois suivant sa promotion au titre de Directeur.

Générations – Bien qu'elles soient semblables au terme 'Niveau' (voir sa définition), on fait une distinction entre les générations et les niveaux pour assurer l'exactitude du calcul des commissions. Lorsque les Membres de votre ligne descendante sont promus Directeurs, ils « se séparent » et leur Volume de groupe est enregistré séparément du vôtre.

Ligne ascendante – Les Membres qui se sont inscrits à AIM avant vous et qui font partie du groupe de Membres de AIM auquel vous vous êtes joint.

Lignée – Tous les Membres, sans limite de générations, appartenant à l'organisation d'un Directeur de première génération.

Membre – Toute personne qui paye une adhésion à AIM. Les Membres de AIM peuvent parrainer d'autres personnes et gagner des commissions, des primes et des prix en argent dans le cadre du Régime de revenu des Membres. De plus, les Membres bénéficient des meilleurs prix et de remises sur volume lorsqu'ils passent de grosses commandes.

Niveaux – Ce terme s'applique au nombre de Membres qui vous séparent d'un autre Membre de votre réseau. Un Membre que vous avez personnellement parrainé est un Membre de votre « premier niveau ». Si ce Membre est promu au titre de Directeur, il devient votre « première génération ». Un Membre parrainé par un Membre de votre premier niveau ou de votre première génération devient un Membre de deuxième niveau ou de deuxième génération pour vous.

Parrainage – Recrutement personnel de nouveaux Membres ou de Clients AIM.

Première ligne – Les Membres que vous parrainez personnellement à votre premier niveau ou première génération. Vous gagnez des commissions basées sur les Volumes de groupe de vos Membres de première ligne en dessous du palier de Directeur. Une fois qu'un Membre de votre première ligne est promu au titre de Directeur, il devient un Directeur de première ligne, également nommé un Directeur « séparé » de 1ère génération.

Primes au leadership – Rémunération supplémentaire si l'on satisfait à des exigences particulières.

Volume total de ligne descendante (VTLD) – Volume total des points dans une lignée et comprenant toutes les générations.

« Le secret du marketing à succès n'est pas un secret du tout : le bouche à oreille est tout ce qui compte. »

– Seth Godin

L'opportunité AIM

Depuis 1982, The AIM Companies a toujours offert des produits nutritionnels sains et de haute qualité. En coopération avec ses Membres, AIM a pour mission de continuer à améliorer la vie des gens par le biais de la santé et de la libre entreprise tandis que nous avançons avec confiance vers l'avenir.

Découvrez le pouvoir transformateur de l'adhésion à AIM – pour l'amélioration de votre vie et de celle des personnes avec lesquelles vous profiterez de ses avantages. Le parcours vers une meilleure santé et vers une nouvelle opportunité commence ici :

- ✓ Chacun des produits AIM est appuyé par une garantie de satisfaction de 30 jours
- ✓ Commandes sans frais et en ligne appuyées par un service et une assistance de premier ordre
- ✓ Cotisation initiale de seulement 20 $ - bénéficiez du renouvellement annuel gratuit de votre adhésion si vos achats personnels ont atteint un montant mininum
- ✓ Les Membres bénéficient de l'expédition gratuite de leur première commande de produits d'une valeur de 100 $ ou plus, et économisent en tout temps 50 % du mode d'expédition standard
- ✓ Vous obtenez GRATUITEMENT votre propre site Web myAIMstore personnalisable
- ✓ Investissement minimal pour lancer votre propre commerce AIM à domicile
- ✓ Travail à domicile à votre propre rythme et commodité de choisir un commerce à temps partiel ou à temps plein
- ✓ Options de commande directe offertes aux Membres et aux Clients de AIM
- ✓ Dépenses minimes par comparaison aux entreprises traditionnelles
- ✓ Possibilité de développer un commerce qui produit des résultats même quand vous vous absentez
- ✓ Établissement d'un legs qui peut être transféré à votre famille ou à une association caritative
- ✓ Opportunités de développement de commerce à l'échelle internationale
- ✓ Possibilité de gagner des commissions 'en profondeur' sur plusieurs niveaux et sur une étendue illimitée, même pour les Membres qui se trouvent au même palier que leur parrain
- ✓ Programme généreux de commissions, de primes au leadership et de prix en argent
- ✓ Promotions rétroactives au premier jour du mois
- ✓ Titres permanents – les Membres qui renouvellent leur adhésion chaque année ne sont jamais rétrogradés
- ✓ Critères modestes d'admissibilité aux commissions et compression à tous les niveaux

©2025 AIM International, Inc.

6108F/0925R12